

### Existenzgründungs-Überlegungen

Der eine oder andere meint, es ist einfach eine Praxis zu gründen. Dies ist jedoch anders.

Denn: Bei der Gründung sollten einige wichtige Punkte überlegt werden, damit das Vorhaben gelingt.

#### 1. **Wie sieht mein bisheriger Lebenslauf aus?**

- Fachlich
- Persönlich
- Umschulung / Weiterbildung

#### 2. **Warum will ich mich selbstständig machen?**

- Arbeitslosigkeit beenden
- aus Nebenerwerb Haupterwerb machen
- aus bestehender Beschäftigung
- sonstige Gründe

#### 3. **Welche Unterlagen brauche ich zur Vorbereitung der Existenzgründung?**

- Fachlich
- Persönlich
- Businessplan

### 4. Businessplan

#### 4.1. Gründungsidee

- Vertragsarzt
- Privatarzt
- Honorararzt
- Einzelpraxis
- Schwerpunktpraxis
- Gemeinschaftspraxis mit/ohne Vermögensanteil
- Job-Sharing-Partner
- Praxisgemeinschaft
- Medizinisches Versorgungszentrum (MVZ)
- Eingerichtete Praxisräume im Beteiligungsmodell
- GmbH
- (Voll-/Teil-)Sitzübernahme
- Ertragsstarke Praxis
- Ausbaufähige Praxis
- Umsatzstarke Praxis
- Operative tätige Praxis
- Konservative tätige Praxis
- Zunächst zur Anstellung

#### 4.2. Standort

- Großstadt
- Kleinstadt
- Stadtrand

### 4.3. Mitbewerber → SWOT – Stärke/Schwächen Marktanalyse

- siehe auch Punkt 5

### 4.4. Investition

- Neuanschaffung
- Ersatzanschaffung
- Ergänzung

### 4.5. Welche Fördermöglichkeiten gibt es?

- Existenzgründungszuschuss für Jungunternehmen
- Existenzgründungsberatung für Unternehmer bis 2 Jahre
- Existenzgründungsberatung für Unternehmer ab 3 Jahre
- Unternehmensberatung in der Krise
- Öffentliche Sonderkreditprogramme

### 4.6. Finanzierung

- Transparenz
- Kreditanfrage
- Konditionen-Vergleich (Modelle)
- Kreditbeantragung
- Sicherheiten
- (Bonitäts-)Rating
- Leasingmodelle
- Crowdfunding Franchising
- Franchising

### 4.7. Liquidität

- Ausgaben-Analyse Privat monatlich, vierteljährlich, halbjährlich, jährlich
- Ausgaben-Analyse Firma monatlich, vierteljährlich, halbjährlich, jährlich
- Kontoentwicklung, Überziehungen, steigende Kreditaufnahme
- Steuer (Voraus-/Nachzahlungen)

### 4.8. Mindestumsatzberechnung/Rentabilität

### 4.9. Marketing

### 4.10. Personal

- Verwaltung
- Vertrieb

### 4.11. Rechtliche Situation

- Mitarbeiterrechte
- Mietvertragsrechte
- Gesellschaftsrechte
- Zulassungsrechtlich

### 4.12. Steuerliche Situation

- laufende / zeitnahe Buchhaltung
- frühestmögliche Jahresabschluss
- Ermittlung Steuerschuld

### 4.13. Absicherung

- berufliche Tätigkeit
- Familie

### 4.14. Organisation

- intern
- extern

### 5. Wie sieht die SWOT<sup>1</sup>-Analyse aus?

**SWOT-Matrix**

<b>Unternehmen</b> \ <b>Umfeld</b>	<b>Chancen</b>	<b>Risiken</b>
<b>Stärken</b>	<b>Ausbauen</b>	<b>Absichern</b>
<b>Schwächen</b>	<b>Aufholen</b>	<b>Meiden</b>

Quelle: Gabler-Wirtschaftslexikon

---

<sup>1</sup> Strengths (Stärken)  
Weakness (Schwächen)  
Opportunities (Chancen)  
Threats (Bedingungen)